

Tysktalende Key Account Manager søges til IT-virksomhed

Kan du skabe en WoHooo-effekt? Og er det at sælge det fedeste i hele verden?

Vi søger en ambitiøs, erfaren og resultatorienteret Key Account Manager med masser af power til at indtræde i vores tyske salgsafdeling, der i dag består af fire sælgere.

Du vil, med reference til salgschefen for Tyskland, selvstændigt skulle skabe og udvikle BtB kundeporteføljen, som bl.a. omfatter; IT-forhandlere, IT-distributører, IT-webshops, IT-integratorer og elinstallatører. Opgaverne spænder bredt, men først og fremmest har du ansvaret for at opbygge en ny kundekreds samt sørge for at videreføre og udvikle kunderne, så du får udnyttet deres fulde potentialer og skabt solide relationer.

Du er en vigtig spiller i vores verdensomspændende vækstrejse

Du træder ind i en virksomhed, der er i rivende udvikling, hvor både humør og anciennitet er høj. Væksten er du selvfølgelig med til at skabe sammen med dine ambitiøse kolleger i hele virksomheden.

Som Key Account Manager bliver dine primære opgaver følgende:

- Opsøgende salg og New Bizz
- Varetage hele salgsprocessen fra start til slut
- Kundepleje og -udvikling
- Identificere kundens fremtidige behov og skabe mersalg
- Daglig telefonisk kontakt til nye og eksisterende kunder
- Kundemøder og rejseaktivitet vil forekomme
- Diverse ad-hoc salgsopgaver

Din profil:

Du har minimum tre års salgserfaring fra en lignende stilling, og du taler og skriver fyldende tysk. Med din stærke og udadvendte personlighed sikrer du succes i salget. Du kan lide at tale med mennesker, og ser det som en spændende udfordring at præsentere Convena Distributions koncept i dit opsøgende salg.

Du er allerede succesfuld, fordi du er:

- Arbejdsom og resultatorienteret
- Begejstret og "sulten" efter at sælge
- Struktureret, åben og ærlig
- Har god humor og har let til smil
- En udpræget teamplayer
- Kommunikativ stærk

Convena Distribution tilbyder:

Et job i en international og ambitiøs virksomhed, hvor vi i dag er 80 medarbejdere fordelt på fem kontorer i Europa. Omgangstonen er uformel, og både det interne og eksterne samarbejde er kendetegnet ved respekt for den enkelte og hinanden. Jobbet indeholder muligheder for personlig såvel som faglig udvikling, du vil blive aflønnet med en kombination af fast løn og provision. Løn pakken indeholder desuden pensions- og sundhedsordning,

Er du den rette kandidat?

Er du interesseret i dette spændende og udfordrende job, så send din ansøgning og CV via knappen nederst her på siden. Hvis du har nogen spørgsmål til stillingen, er du altid velkommen til at ringe eller skrive til Torben Skafte på +45 33 29 6035 eller tsk@convena.com.

Ansøgningsfristen er 22. november 2020

Da vi løbende behandler ansøgninger, vil vi anbefale dig at ansøge hurtigst muligt. Forventet jobstart er 1. januar/februar eller hurtigst muligt.

Om Convena Distribution A/S

Convena Distribution A/S er en international IT-distributør med mere end +300.000 forskellige varer og et stort internationalt netværk af leverandører. Produktsortimentet omfatter reservedele, optioner og tilbehør fra verdens førende producenter som Hewlett Packard Enterprise, HP Inc., Lenovo, Lexmark, Black Box, Samsung m.fl. Vi er repræsenteret med kunder og leverandører i mere end 75 lande og har etableret kontorer i Danmark (hovedkontor), England, Frankrig, Holland og Sverige. Convena Distribution A/S tilbyder hurtig service, dag-til-dag levering og skræddersyede digitale løsninger herunder; Edi, webservices, prisfiler og webshop.

Læs mere om på www.convena.com