

Key Account Manager med "hunter" profil

Vi söker dig som älskar att sälja och som vill utvecklas tillsammans med likasinnade kollegor i ett starkt växande företag. I rollen som Key Account Manager får du en nyckelposition i Convena Distribution fortsatta utveckling och satsning för att öka antalet kunder.

Du kommer självständigt skapa och utveckla BtB kundportföljen som bl.a. inkluderar; IT-handlare, IT-distributörer, IT-webbutiker, IT-integratörer och elinstallatörer. Arbetsuppgifterna är omfattande men först och främst ansvarar du för att bygga en ny kundbas samt att se till att fortsätta och utveckla kunderna, så att du utnyttjar deras fulla potential och skapar solida relationer.

Du är en viktig spelare i vår tillväxtresa

Du kommer in i ett företag som utvecklas snabbt, där både humör och tempo är högt. Du är med och skapar tillväxten tillsammans med dina ambitiösa kollegor i hela företaget.

Som Key Account Manager kommer dina primära uppgifter att vara följande:

- Uppsökande försäljning
- Hantera hela försäljningsprocessen från början till slut
- Nära och daglig kundkontakt och rådgivning
- Kundvård och utveckling
- Identifiera kundens framtida behov och skapa merförsäljning
- Kundmöten i hela landet
- Olika ad-hoc säljuppgifter

Din profil:

Du har erfarenhet av försäljning från liknande befattning. Med din starka och utåtriktade personlighet säkerställer du framgång i försäljningen. Du gillar att prata med människor och ser det som en spännande utmaning att presentera Convena Distributions koncept i din uppsökande verksamhet.

Du är redan framgångsrik eftersom du är:

- Hårt arbetande och resultatinriktad.
- Entusiastisk och "sugen" på att sälja
- Strukturerad, öppen och ärlig.
- Har ett gott humör och lätt för att le
- En utpräglad lagspelare
- Kommunikativt stark

Convena Distribution erbjuder:

Ett jobb i ett internationellt och ambitiöst företag, där vi idag har 90 anställda fördelade på 6 kontor i Europa. Tonen i kommunikationen är informell och både internt och externt samarbete präglas av respekt för individen och varandra. I jobbet ingår möjligheter till personlig såväl som professionell utveckling, du kommer att avlönas med en kombination av fast lön och provision.

Är du rätt kandidat?

Om du också tycker att detta låter som ett spännande och utmanande jobb så sök jobbet redan idag.

Alla ansökningar behandlas konfidentiellt.

Uppstart: Så snart som möjligt.

Om Convena Distribution

Convena Distribution är en ledande internationell IT-distributör i Europa med mer än 19 års branscherfarenhet. Vi är specialiserade på försäljning av IT-reservdelar och tillbehör och vi har direktdistributionsavtal med en rad av världens ledande tillverkare som t.ex. HPE, HP Inc., Lenovo, Lexmark, Samsung och andra. Vi har en omsättning på 600 miljoner DKK. Årligen och sysselsätter mer än 90 anställda på 7 kontor i Europa.